

### Resumo

O projeto tem o propósito de promover a capacitação profissional, buscando alinhar o conhecimento tácito com o conhecimento explícito. Respeitando o meio social e as particularidades do público a ser atendido, mas, inserindo novos conceitos com o foco nas competências profissionais.

**Objetivo do Projeto:** Ofertar cursos de extensão livre, com o objetivo de desenvolver as competências profissionais que perpetuarão na construção de sua carreira a curto, médio e longo prazo.

**Público alvo:** Alunos dos cursos de Eventos, Secretariado e outros, como também o público externo com idade mínima de 16 anos.

**Local e horário:** Auditório José Marques na UFPB Campus João Pessoa. De acordo com os horários expostos no quadro abaixo.

### CENÁRIO DOS CURSOS DE EXTENSÃO

	DATAS / DIAS	HORÁRIO	CURSO	PROFISSIONAL
SETEMBRO	21/09/18 (Sexta) - I Encontro	18h00 às 22h00	<b>1. Gestão das emoções no âmbito profissional.</b>	Erivânia Maria
	09/10/18 (Terça) - II Encontro	<b>18h05</b> às 22h00	<b>1. Gestão das emoções no âmbito profissional.</b>	Erivânia Maria
<b>Objetivo:</b> O curso tem como objetivo apresentar ferramentas que auxiliam na gestão do equilíbrio emocional para o desenvolvimento efetivo do participante no âmbito pessoal e profissional.				
OUTUBRO	01/10/18 (Segunda) – I Encontro	18h00 às 22h00	<b>2. Excelência no Atendimento</b>	Elizângela Souza Lourdinha Portela
	04/10/18 (Quinta) – II Encontro	18h00 às 22h00	<b>2. Excelência no Atendimento</b>	Elizângela Souza Lourdinha Portela
<b>Objetivo:</b> O curso propõe investir no capital humano para oferecer excelência ao cliente, através de colaboradores motivados, qualificados e comprometidos com o negócio.				
OUTUBRO	16/10/18 (Terça) – I Encontro	18h00 às 22h00	<b>3. Técnicas de Vendas</b>	Felipe Flávio
	18/10/18 (Quinta) – II Encontro	18h00 às 22h00	<b>3. Técnicas de Vendas</b>	Felipe Flávio
<b>Objetivo:</b> Contribuir para a capacitação e desenvolvimento de profissionais de vendas e atendimento, fornecendo ferramentas e conhecimento para melhoria de sua performance.				
OUTUBRO	29/10/18 (Segunda) – I Encontro	18h00 às 22h00	<b>4. Gerenciamento de Carreira</b>	Eric Maggio
	31/10/18 (Quarta) – II Encontro	18h00 às 22h00	<b>4. Gerenciamento de Carreira</b>	Eric Maggio
<b>Objetivo:</b> O objetivo deste curso é impulsionar o participante a realizar as ações necessárias para sua gestão profissional.				
NOVEMBRO	07/11/18 (Quarta) – I Encontro	18h05 às 22h00	<b>5. Fotografia</b>	Rosemaire Félix
	08/11/18 (Quinta) – II Encontro	18h05 às 22h00	<b>5. Fotografia</b>	Rosemaire Félix
<b>Objetivo:</b> Fornecer noções básicas de fotografia, através de métodos e técnicas na obtenção e processamento de imagem.				
NOVEMBRO	13/11/18 (Terça) – I Encontro	18h00 às 22h00	<b>6. Empreendedorismo</b>	Ailton Dutra
	14/11/18 (Quarta) – II Encontro	18h00 às 22h00	<b>6. Empreendedorismo</b>	Ailton Dutra
<b>Objetivo:</b> Proporcionar aos participantes uma visão estratégica para que sejam capazes de identificar problemas e encontrar soluções eficazes.				
NOVEMBRO	19/11/18 (Segunda) – I Encontro	18h00 às 22h00	<b>7. Educação Financeira Pessoal e Familiar</b>	Herbert Souza
	22/11/18 (Quinta) – II Encontro	18h00 às 22h00	<b>7. Educação Financeira Pessoal e Familiar</b>	Herbert Souza
<b>Objetivo:</b> Promover por meio de atividades realizadas durante o curso, a mudança de comportamento com relação ao uso do dinheiro. Com isso, o aluno aprenderá a estabelecer um plano de vida e priorizar seus sonhos de curto, médio e longo prazo.				
NOVEMBRO	27/11/18 (Terça) – I Encontro	18h00 às 22h00	<b>8. Automaquiagem</b>	Adriana Oliveira
	29/11/18 (Quinta) – II Encontro	<b>18h05</b> às 22h00	<b>8. Automaquiagem</b>	Adriana Oliveira
<b>Objetivo:</b> Aprender técnicas básicas de maquiagem para compor imagem pessoal do profissional.				